

Tagungsprogramm

Anmeldung & Kontakt

eP INNOVATIONSHIP 2013

Übersicht über den zeitlichen und örtlichen Ablauf:

Die Innovationship 2013 wird organisiert von:



11. April 2013 Teil I

Check-in Marstall / Vortragsprogramm auf der MS Starnberg

- 13:00 Check-in Marstall
- 13:30 Boarding am Dampfsteig Berg
- 14:00 Begrüßung auf der MS Starnberg (Prof. Dr.-Ing. Cohausz)
- 14:15 Beginn der Vorträge
- 15:30 Kaffeepause - "Round Table Gespräche"
- 16:00 Vorträge
- 17:15 Kaffeepause - "Round Table Gespräche"
- 17:45 Vorträge
- 18:30 Anlegen am Steg in Berg

Europatent
Privates Institut am Starnberger See GmbH
&

Europatent
Gesellschaft für europäischen Patentdienst
GmbH & Co. OHG

Aufkirchner Straße 5
82335 Berg am Starnberger See

Tel.: +49 8151 65991 - 0
Fax: +49 8151 65991 - 10



Wenn Sie **Fragen oder Anregungen** zum Ablauf oder Inhalt der Veranstaltung InnovationShip 2013 haben, nehmen Sie bitte Kontakt mit unseren Ansprechpartnern auf:

Günther Gottschalk
Organisation/CEO
+49 8151 65991-20

Wolf-R. von Gartzzen
Organisation/CIO
+ 49 8151 65991-22

Michael Behl
Organisation/CMO
+49 8151 65991-37

web: www.innovationship.de / email: info@innovationship.de

Weitere Informationen zur Veranstaltung und Anmeldung finden Sie online.
Die Anmeldung ist per Fax, Email oder auf dem Postweg möglich.

Faxanmeldung an +49 8151 65991-10

Ich buche: **11. - 12. April 2013 komplett** (270 Euro)
oder nur: 11. April 2013 Teil I (195 Euro)
 11. April 2013 Teil II (75 Euro)
 12. April 2013 Teil III (50 Euro)

Name

Position / Abteilung

Firmenname

Straße / Postfach

PLZ / Ort

Telefon / Fax

E-Mail

Bitte senden Sie mir Informationen zu Übernachtungsmöglichkeiten.



11. April 2013
Vorträge und Abendveranstaltung
Katamaran MS Starnberg
Marstall Schloss Berg

12. April 2013
Expertenfrühstück und Round Table
Privates Institut am Starnberger See

Neue Ideen

- + Rechtliche Schutzmöglichkeiten geschäftlicher Ideen?
- + Was kostet ein Patent? Patentstrategie und Kostenplanung.
- + Wie fördert man IP-Awareness im Unternehmen?
- + Wer braucht mein Patent - Wie finde ich Lizenznehmer?
- + Wie schütze ich meine Innovationen auf Messen?

Neue Märkte

- + Europa: Produkt fertig - und dann? Wie verkaufe ich High-Tech?
- + Ohne die Götter geht nichts - Chancen in Indien.
- + Wie ist die aktuelle IP - Situation in China? Ein Erfahrungsbericht.
- + Patente in China anmelden?

Neue Kommunikation

- + Verhandlungsstrategien mit chinesischen Geschäftspartnern?
- + Erwartungen von Social Media Marketing?
- + Wie deute ich das "Chinesische Lächeln"?

Bitte beachten Sie, dass die Teilnehmeranzahl sowie das Zimmerkontingent begrenzt ist. Daher sollten Sie schnellstmöglich buchen.

Europatent behält sich das Recht vor, den Ablauf und den Inhalt der Innovationship 2013 kurzfristig zu ändern oder anzupassen.

Neue Ideen

Neue Märkte

Neue Kommunikation



Welche rechtlichen Schutzmöglichkeiten bestehen bei der Umsetzung geschäftlicher Ideen?
Dr. Anke Reich, LL.M.
 Rechtsanwältin
 Heuking Kühn Lüer Wojtek, Düsseldorf



Produkt fertig - und dann? Wie verkaufe ich High-Tech Produkte.
Joachim Fischer
 Geschäftsführer
 Adyton, Berg



Was sind erfolgreiche Verhandlungsstrategien mit chinesischen Geschäftspartnern?
Ming Huan
 China German Business Office, Tutzing



Dr. Stephan Dittl
 Fachanwalt für Urheber- und Medienrecht,
 Salger Rechtsanwälte, Frankfurt



Ohne die Götter geht nichts - Große Chancen für kleine Unternehmen in Indien.
Tobias Lante
 Geschäftsführer
 Lopotec Engineering GbR, Pfaffenhofen



Welche Erwartungen Social Media Marketing erfüllen und nicht erfüllen kann?
Monty Metzger
 Geschäftsführer
 Ahead of Time GmbH, München



Was kostet ein Patent? Patentstrategie mit Kostenplanung.
Dr. Ernst Fischer
 Patentanwalt
 PATERIS Patentanwälte, München



IP-Schutz in Indien? Rahmenbedingungen & Praxistipps für eine erfolgreiche IP-Strategie.
Dr. Oliver S. Hartmann LL.M.
 Rechtsanwalt & Mediator
 InDe Rechtsanwälte, Berlin



Privat oder Geschäft? Warum das auf Social Media Plattformen nicht zu trennen ist.
Michael Dreusicke
 Geschäftsführer
 Paux Technologies GmbH, Berlin



Wie fördert man IP-Awareness im Unternehmen?
Manfred Breunig
 Leiter Patente und Normen
 Rational AG, Landsberg



Das EPA und das indische Patentamt: Auf dem Weg zu einer strategischen Partnerschaft?
Nicholas C. Körnig
 Co-ordinator South Asia
 Europäisches Patentamt, München



Wie deute ich das "Chinesische Lächeln"? Verständnis der kulturellen Hintergründe in der Kommunikation.
Meng Zhao
 Marketing Asien
 Europatent GmbH & Co. OHG, Berg



Lino von Gartzen
 CIO
 Europatent privates Institut am Starnberger See GmbH, Berg



Wie ist die aktuelle IP Situation in China? Ein Erfahrungsbericht.
Dr. Hans Aldebert
 Rechtsanwalt
 Kanzlei Aldebert, Heiss und Kollegen, München

Innovationship



Wer braucht mein Patent - Wie find ich einen Lizenznehmer?
Dr. Sarah Krüger
 IP Manager Life Sciences
 Baypat, München



Böser Bube oder Land der unbegrenzten Möglichkeiten? Wie man in China Wertinnovation schafft und schützt.
Rainer Kordes
 Gruender
 KORDES Strategy Advisors, Kempten



Wie verbinden wir Innovation mit neuen Ideen, neuen Märkten und neuer Kommunikation?
Günther Gottschalk
 Geschäftsführer
 Europatent GmbH & Co. OHG, Berg



Wie schütze ich meine Innovationen auf Messen?
Stephan Sädtler
 Fachanwalt für Informationstechnologierecht
 Flisek & Galla, Passau



Patente in China anmelden?
Prof. Dr.-Ing. Helge B. Cohausz
 Patentanwalt
 COHAUSZ HANNIG BORKOWSKI WIBGOTT Patentanwaltskanzlei



Lino von Gartzen
 CIO
 Europatent privates Institut am Starnberger See GmbH, Berg

INNOVATIONSHIP 2013